



Matthieu Dominguez

Technical Growth Marketer | Outbound · Automation · Product

PORTFOLIO

CONTACTO

- Valdemorillo, Madrid
- 23/06/1998
- +33 6 87 10 20 70 / +34 6 33 63 07 21
- matthieu@matdomi.com
- matt-domi
- magomin

HABILIDADES

BUSINESS DEVELOPMENT

Generación de oportunidades / Discovery & Cualificación / Prospección multicanal / Gestión de pipeline / Negociación / Expansión de mercado

GROWTH & PROSPECCIÓN

Cold Email / LinkedIn Outreach / Automatización outbound / A/B Testing / SEO / Generación de leads / Personalización IA / CRM (HubSpot, Salesforce)

PRODUCTO & DESARROLLO

Product Management / Full-Stack JS/TS (Next.js/React, PostgreSQL) / Git / Desarrollo asistido por IA (Claude Code)

TÉCNICAS & IA

Python (Automatización, Scraping, bases ML) / Agentes IA & Automatización (Claude Code, N8N)

CREATIVO & GENAI

Photoshop / Illustrator / After Effects / Veo 3 / Runway / Sora / Midjourney

IDIOMAS

Francés	NATIVO
Español	BILINGÜE
Inglés	C1

CERTIFICACIONES

Certificación Python (avanzado) - Máster en IA, Universidad Europea
2023-2024

ExamPro GenAI Essentials - Certificate of Completion
JULIO 2025

Fullstack Developer Path (Frontend & Backend) - Scrimba
2026

Anthropic Claude Certified Architect - Foundations (CCA-F)
EN CURSO - EXAMEN 2026

INTERESES

Música & producción digital
Deporte (Boxeo, Gym, Pádel)
Programación

PERFIL

Especialista en Growth y Business Development que construye pipeline desde cero - y construye las herramientas que lo generan. 4 años en startups B2B (FR/ES/US): he generado **+350k€ en pipeline**, abierto nuevos mercados y construido la automatización - outbound, enriquecimiento con IA, tooling interno - que lo escala. Perfil híbrido business x tech: convierto el cero en tracción con growth, código y producto.

EXPERIENCIA

Growth & Customer Success, FriBI

CANNES (REMOTO) · MAYO 2024 - ACTUALIDAD

- Construí la función de outbound de FriBI desde cero (0 clientes a mi llegada): cerré los primeros clientes de pago - lo más difícil - incluido EDHEC; representé a FriBI en el **World AI Cannes Festival (WAICF) 2025**; escalé la prospección a **~2 reuniones cualificadas/semana, pico de 10/mes (récord de la empresa)**.
- Construí "FriBI Outbound" en solo en ~2 meses (ver Proyectos) - la plataforma interna de prospección que sustituyó el stack de herramientas fragmentado del equipo.
- Monté toda la infraestructura de cold email desde cero - Mailgun (subdominio, DKIM/SPF/DMARC), deliverability - de forma autodidacta.
- Asumí el Customer Success de toda la base de clientes (desde febrero 2025): seguí el uso de la API, monitoricé la salud de las cuentas y realicé calls de seguimiento.

Business Developer, MyDataMachine

PARÍS, FRANCIA · OCTUBRE 2022 - JUNIO 2023

- Adquirí 4 clientes recurrentes y abrí una oportunidad en el sector defensa, explorando además el mercado español como base para la expansión internacional.

Marketing Growth Operator, TransPerfect ContentLabs

BARCELONA, ESPAÑA · OCTUBRE 2021 - MAYO 2022 · EX PROPULSE VIDEO

- Generé y cualifiqué leads en FR/ES/UK - **350k€ en pipeline (200k€ firmados)**, superando los objetivos de leads en un **+233%**.
- Aumenté los leads inbound un **+50%** vía SEO y un rediseño completo del sitio en WordPress.

EDUCACIÓN

Máster en Inteligencia Artificial, Universidad Europea

2023-2024

Competencias: manipulación de datos, machine learning, deep learning (Keras, Pandas, Jupyter, Anaconda)

Máster en Marketing Internacional, IPAG Business School

2017-2022

Competencias: estrategia de marketing, gestión de proyectos internacionales, comunicación y business development

PROYECTOS & VENTURES

FriBI Outbound — Concebido y construido

PLATAFORMA INTERNA DE PROSPECCIÓN · 2024

- Construí una plataforma interna de prospección en solo en ~2 meses (TypeScript, Next.js, PostgreSQL) y la uso a diario para prospectar: secuencias LinkedIn + email, CRM, inbox unificado, A/B testing bayesiano, dashboard y auto-optimización con IA - un solo sistema que sustituyó un stack fragmentado, adoptada por el equipo.

Babilone — Fundador (Full-stack)

BABILONE.APP · 2026 - ACTUALIDAD

- Construí Babilone y lo uso a diario (personal y en el trabajo), pero lo desarrollo como producto - pensando en el usuario 100, no solo en mí: un sistema de plugins para extenderlo y colaboración en tiempo real a la que invito a compañeros en proyectos reales. Un workspace de gestión de proyectos + notas (Notion x Trello en uno): notas con backlinks automáticos y grafo interactivo, tableros kanban, seguimiento financiero. React, Convex, Clerk.