



Matthieu Dominguez

Technical Growth Marketer | Outbound · Automation · Product

PORTFOLIO

CONTACT

- Valdemorillo, Madrid
- 23/06/1998
- +33 6 87 10 20 70 / +34 6 33 63 07 21
- matthieu@matdomi.com
- matt-domi
- magomin

COMPÉTENCES

BUSINESS DEVELOPMENT

Génération d'opportunités / Discovery & Qualification / Prospection multicanale / Gestion de pipeline / Négociation / Expansion de marché

GROWTH & PROSPECTION

Cold Email / LinkedIn Outreach / Automatisation outbound / A/B Testing / SEO / Génération de leads / Personnalisation IA / CRM (HubSpot, Salesforce)

PRODUIT & DÉVELOPPEMENT

Product Management / Full-Stack JS/TS (Next.js/React, PostgreSQL) / Git / Dév assisté par IA (Claude Code)

TECHNIQUE & IA

Python (Automatisation, Scraping, bases ML) / Agents IA & Automatisation (Claude Code, N8N)

CRÉATIF & GENAI

Photoshop / Illustrator / After Effects / Veo 3 / Runway / Sora / Midjourney

LANGUES

Français	NATIF
Espagnol	BILINGUE
Anglais	C1

CERTIFICATIONS

Certification Python (avancé) - Master IA, Universidad Europea
2023-2024

ExamPro GenAI Essentials - Certificate of Completion
JUILLET 2025

Fullstack Developer Path (Frontend & Backend) - Scrimba
2026

Anthropic Claude Certified Architect - Foundations (CCA-F)
EN COURS - EXAMEN 2026

INTÉRÊTS

Musique & production digitale
Sport (Boxe, Gym, Padel)
Programmation

PROFIL

Spécialiste Growth & Business Development qui construit du pipeline à partir de zéro - et construit les outils qui le génèrent. 4 ans dans des startups B2B (FR/ES/US) : j'ai généré **€350k+ de pipeline**, ouvert de nouveaux marchés et livré l'automatisation - outbound, enrichissement IA, outillage interne - qui la met à l'échelle. Profil hybride business x tech : je transforme le zéro en traction avec growth, code et produit.

EXPÉRIENCE

Growth & Customer Success, Fribl

CANNES (REMOTE) · MAI 2024 - PRÉSENT

- J'ai construit la fonction outbound de Fribl à partir de zéro (0 client à mon arrivée) : j'ai signé les premiers clients payants - le plus difficile - dont EDHEC ; j'ai représenté Fribl au **World AI Cannes Festival (WAICF) 2025** ; j'ai scalé la prospection à **~2 rendez-vous qualifiés/semaine, pic de 10/mois (record de l'entreprise)**.
- J'ai livré "Fribl Outbound" en solo en ~2 mois (voir Projets) - la plateforme interne de prospection qui a remplacé le stack d'outils fragmenté de l'équipe.
- J'ai monté toute l'infrastructure de cold email à partir de zéro - Mailgun (sous-domaine, DKIM/SPF/DMARC), délivrabilité - en autodidacte.
- J'ai pris en charge le **Customer Success** sur l'ensemble de la base clients (à partir de Février 2025) : suivi de l'usage de l'API, monitoring de la santé des comptes et calls de suivi.

Business Developer, MyDataMachine

PARIS, FRANCE · OCTOBRE 2022 - JUIN 2023

- J'ai acquis **4 clients récurrents** et ouvert une **opportunité dans le secteur défense**, tout en explorant le marché espagnol comme base d'expansion internationale.

Marketing Growth Operator, TransPerfect ContentLabs

BARCELONE, ESPAGNE · OCTOBRE 2021 - MAI 2022 · EX PROPULSE VIDEO

- J'ai généré et qualifié des leads en FR/ES/UK - **€350k de pipeline (€200k signés)**, en dépassant les objectifs de leads de **+233%**.
- J'ai augmenté les leads inbound de **+50%** via le SEO et une refonte complète du site sous WordPress.

FORMATION

Master en Intelligence Artificielle, Universidad Europea

2023-2024

Compétences : manipulation de données, machine learning, deep learning (Keras, Pandas, Jupyter, Anaconda)

Master en Marketing International, IPAG Business School

2017-2022

Compétences : stratégie marketing, gestion de projets internationaux, communication et business development

PROJETS & VENTURES

Fribl Outbound — Conçu & construit

PLATEFORME INTERNE DE PROSPECTION · 2024

- J'ai construit une **plateforme interne de prospection** en solo en **~2 mois (TypeScript, Next.js, PostgreSQL)** et je l'utilise au quotidien pour prospecter : séquences LinkedIn + email, CRM, inbox unifiée, **A/B testing bayésien**, dashboard et auto-optimisation IA - un seul système remplaçant un stack d'outils fragmenté, **adopté par l'équipe**.

Babilone — Fondateur (Full-stack)

BABILONE.APP · 2026 - PRÉSENT

- J'ai construit **Babilone** et je l'utilise au quotidien (perso et au travail), mais je le développe **comme un produit - en pensant au 100e utilisateur, pas seulement à moi** : un **système de plugins** pour l'étendre et une **collaboration en temps réel** à laquelle j'invite des collègues sur de vrais projets. Un workspace **gestion de projet + notes** (Notion x Trello en un) : notes avec backlinks automatiques et graphe interactif, tableaux kanban, suivi financier. **React, Convex, Clerk**.